

## 《コンサルティング 価格表》

### ■ 基本月額顧問料金

No	年間売上高	スタート	スタンダード	プレミアム
1	3,000万円未満	50,000	70,000	150,000
2	3,000万円～5,000万円未満	55,000	75,000	150,000
3	5,000万円～8,000万円未満	60,000	80,000	150,000
4	8,000万円～1億円未満		90,000	170,000
5	1億円～2億円未満		100,000	200,000
6	2億円～3億円未満		110,000	220,000
7	3億円以上		120,000	250,000

(円: 税抜)

### ■ スタートプラン内容

訪問相談1回(60分)、来社2回(60分×2回)、電話、メール相談は無制限。※1部門のみの対応とさせていただきます。こちらのプランは初めて貴社にコンサルタントの導入をお考えのお客様に推薦するプランとなっております。

### ■ スタンダードプラン内容

訪問相談1回(60分)、来社2回(60分×2回)、電話、メール相談は無制限。部門が2つ以上ある、グループ企業が存在するなど複数部門を同時に進めていく場合などのプランです。店舗拡大を同時にサポートできるため、拡大志向の強い会社様へおすすめです。

### ■ プレミアムプラン内容

訪問相談2回(1回4時間まで)、来社回数無制限、電話、メール相談は無制限。プレミアムプランは、より会社様への密着度が高いプランです。社長の右腕、もしくはなんでも相談できるビジネスパートナー企業を発展させるために外部の補佐が必要な経営者様へのプレミアムなプランです。

申し訳ございませんがタマコンサルの料金は他のコンサルティング会社のような細かな料金表はございません。

他社の様な「Aプロジェクトなら〇〇円」「追加で合計顧問料〇〇円」なんてこともありません。

そのうえ上記3プランに含まれるコンサルティング内容は多種に及びます。

経営指針書作成、事業計画作成、マニュアル作成、社員個別面談、新規開店プロジェクト、社員教育、人材育成、助成金アドバイス、経営分析、PDCA、経営計画、資金計画、販売計画、マーケティング、集客、経理、求人、メニュー提案、商品開発、商品企画、仕掛け、提案、営業、FC展開、SWOT分析、ABC分析、マニュアル作成、リーダー研修、マネージメント、コーチング、ect...

## ～ご契約までの流れ～

ステップ1

- まずは無料相談でお悩みを教えてください。

ステップ2

- 後日、タマコンが改善提案書を作成します。

ステップ3

- 提案書に賛同し、改善見込みが見えれば契約。

でもまだ料金は発生しません。

安心・安全のタマコン

1ヶ月のお試し契約がありますのでこの期間でタマコンをお試しください。

その後タマコンとの本契約を結んでいただき、料金の発生となります。

コンサルという未知の出費にお悩みの経営者様。タマコンは全力でサポートいたします！